

Convaincre et s'imposer

LA PRÉPARATION DE SON INTERVENTION

Le travail sur sa motivation personnelle

La recherche d'idées par des techniques de créativité : Brainstorming, analogie, defectologie

La structuration du discours par la carte heuristique

L'ADAPTATION DES ARGUMENTS AUX INTERLOCUTEURS

Les quatre principaux profils de participants : analytique, conservateur, entrepreneur, collégial

Les catégories d'arguments en fonction de chaque profil

Les techniques d'adaptation par la connaissance de soi et des autres

LA CAPACITÉ À FAIRE ADHÉRER

L'art du storytelling

L'apport de la gestuelle

Les gestes d'appui, les erreurs de gestuelle à éviter

Les composantes du charisme

Le verbal, le non-verbal, le para-verbal

LA COMMUNICATION D'INFLUENCE

Neurones miroirs et sincérité

Les techniques d'influence bienveillante (le nudge)

La sincérité et l'authenticité : piliers de la persuasion

LE DISCOURS IMPACTANT DANS LE TEMPS

L'ancrage émotionnel

Conclusion et message fort

Le jeu de questions réponses, levier de mobilisation durable

OBJECTIFS

Savoir préparer ses interventions et ses arguments pour créer de l'impact

Connaître ses interlocuteurs et s'y adapter

Obtenir l'adhésion de son public

Savoir influencer en restant intègre

Savoir sensibiliser et mobiliser ses interlocuteurs dans le temps

PRÉ-REQUIS

Aucun

PUBLIC

Toute personne souhaitant convaincre et faire passer ses idées dans le cadre

professionnel

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

AVANT LA FORMATION : IMPLIQUER

Test de positionnement

Recueil des besoins pour préciser les

attentes individuelles

PENDANT LA FORMATION : APPLIQUER

Méthodes actives et participatives

Apports théoriques (10%) , mises en

pratique (70%) et échanges (20%)

APRES LA FORMATION : ACCOMPAGNER

Possibilité de contacter le formateur

pendant 2 mois formateur@naxis.fr

RESSOURCES PÉDAGOGIQUES

Support de cours, cas pratiques

ÉVALUATION

Évaluation des compétences

Cas pratiques

Évaluation de la formation

Questionnaire de satisfaction

Bilan du formateur

VALIDATION

Attestation de fin de formation

Attestation de présence

Validation des compétences

MODALITÉS DE SUIVI D'EXÉCUTION

DE LA FORMATION

Le contrôle de l'exécution de la formation

est assuré par le formateur

DATES

Voir planning

RÉFÉRENTS PÉDAGOGIQUES

Nos intervenants sont des spécialistes du domaine visé et sont sélectionnés selon un processus de qualification très rigoureux permettant d'évaluer notamment : leur expérience professionnelle, leurs compétences pédagogiques, leur capacité d'animation, leur personnalité et leur créativité...